

RODRIGO VAZ RIBEIRO

Commercial, Revenue & Distribution Executive | Hospitality • Tourism • Aviation
São Paulo – SP | +55 11 95084-6555 | rodrigovazribeiro20@gmail.com | LinkedIn

EXECUTIVE PROFILE

Executivo sênior com mais de 20 anos de experiência nos segmentos de hotelaria, turismo, aviação, resorts, distribuição digital e e-commerce, liderando operações comerciais, revenue management, sourcing, produto e transformação de canais de vendas. Trajetória consolidada em Hot Beach, Fasano, Wish Resorts, Decolar, CVC Brasil, LATAM Airlines e Embraer.

EXECUTIVE HIGHLIGHTS

- Gestão de operações superiores a R\$ 250 milhões/ano
- Portfólios internacionais acima de USD 400 milhões
- Liderança de equipes multidisciplinares com mais de 60 profissionais
- Crescimento de vendas diretas online acima de 40%
- Implementação de plataforma B2B com incremento superior a R\$ 3 milhões
- Vice-Presidente Comercial da Resorts Brasil

CORE EXPERTISE

Estratégia Comercial • Revenue & Pricing • Hotelaria e Resorts • Distribuição B2B/B2C • E-commerce e Canais Digitais • Desenvolvimento de Produtos • Negociações Internacionais • Gestão de Grandes Contas • Transformação Comercial e Digital • Liderança de Equipes de Alta Performance

PROFESSIONAL EXPERIENCE

Hot Beach Parques & Resorts | Diretor Comercial, Vendas, MKT, RM e Distribuição | 2024 – Atual

Liderança da estratégia comercial nacional dos resorts e parques; integração entre hospitalidade, entretenimento e lazer; expansão de canais e fortalecimento da distribuição.

Grupo Fasano | Diretor Comercial | 2023 – 2024

Responsável pela estratégia comercial da divisão de hotelaria; fortalecimento da presença em mercados premium nacionais e internacionais; integração com marketing, revenue e experiência do cliente.

Grupo Wish Resorts | Diretor Comercial | 2020 – 2023

Gestão comercial de 9 hotéis e aproximadamente 1.950 UHs; receita superior a R\$250 milhões/ano; crescimento superior a 40% nas vendas diretas online; incremento superior a R\$3 milhões via plataforma B2B; aumento superior a 150% na performance da central de vendas.

Decolar | Head of Sourcing Non-Air Brasil | 2019 – 2020

Gestão da área de sourcing terrestre; carteira superior a USD 360 milhões em reservas anuais; liderança de mais de 60 profissionais; evolução do take rate em 5 pontos percentuais.

EARLIER CAREER

CVC Brasil | Diretor de Produtos Internacionais | 2012 – 2019

Responsável pelo portfólio internacional das Américas, Caribe, México, Estados Unidos e Canadá; faturamento superior a USD 400 milhões; savings acima de USD 2 milhões/ano; captação de mais de USD 7 milhões em verbas cooperadas.

LATAM Airlines | Gerente Regional de Vendas | 2008 – 2012

Gestão da operação comercial indireta Sul/Sudeste; receita superior a USD 120 milhões; carteira com mais de 250 clientes estratégicos.

Líder Aviação | Gerente de Negócios | 2005 – 2008

Desenvolvimento comercial para mercado de aviação executiva e clientes high net worth.

Embraer | Comprador Internacional | 2003 – 2005

Negociações globais, strategic sourcing e supply chain aeronáutico.

BOARD & INDUSTRY LEADERSHIP

Resorts Brasil – Vice-Presidente Comercial (voluntário). Atuação institucional e estratégica para fortalecimento do setor de resorts, lazer e entretenimento no Brasil.

EDUCATION

MBA Executivo com Ênfase em Marketing – ESPM

Engenharia Civil – FEI

LANGUAGES

Inglês – Fluente | Espanhol – Fluente